## NOVEDADES DEL CENTRO DE INFORMACIÓN BIBLIOGRÁFICA

ARTICULOS PUBLICADOS DISPONIBLES

## DOCTRINA TRIBUTARIA Nº 400 07/13

Algunas reflexiones sobre la moratoria de AFIP, el blanqueo de capitales y su vinculación con el delito de lavado de dinero. Carrica, Enrique D. Pág. 631.

Los saldos a favor derivados de percepciones y retenciones impositivas, y los institutos procesales idóneos para su recupero. D'Agostino, José R. Pág. 635.

**Precios de transferencia. Compañías comparables con pérdidas.** Marotte, Baltazar; Val Lema, Manuel. Pág. 649.

Transferencias de líneas de negocios. Impuesto al valor agregado sobre marcas, derechos y acuerdos de no competencia. Oliveri, Daniel. Pág. 656.

La Corte dicta lecciones que deben repasar los municipios. El caso "Quilpe SA". Simesen de Bielke, Sergio A.; Egüez, Hermosinda. Pág. 665.

Los contratos de futuro de productos agrícolas y el impuesto sobre los ingresos brutos. Moreno Gurrea, José A. Pág. 670.

Las diferencias de cambio. Su gravabilidad o no en el impuesto sobre los ingresos brutos. La mirada del Tribunal Fiscal de Apelación de Buenos Aires. González, Mariela. Pág. 679.

Reflexiones dogmáticas para un estatuto del contribuyente. Noguera, Germán L. Pág. Errepar Digital.

## PROFESIONAL & EMPRESARIA Nº 166 07/13

La reforma tributaria internacional y la implementación de los IFRS. Mantilla Blanco, Samuel A. Pag. 659.

La docencia de la contabilidad. Tua Pereda, Jorge. Pág. 677.

Contratos de Colaboración Empresaria. Aspectos conceptuales, legales y contables. Pág. 699.

**Responsabilidad profesional.** Nercellas, Marta. Pág. 715.

Instrumentos financieros derivados. Marco contable de las operaciones de cobertura de riesgos financieros. Casal, Armando M. Pág. 721.

Principio de "know your customer" (conozca su cliente) en el marco de un plan de prevención contra el lavado de activos. Albanese, Diana. Pág. 743.

**Últimas novedades del IASB respecto del proyecto sobre reconocimiento de ingresos.** Subelet, Carlos J.; Subelet, María C. Pág. 755.

Estilos de los negociadores y proceso de negociación. Vecchiarelli, Ma. de los Ángeles. Pág. 767.