Daniel Semyraz Mónica Laureiro



Proyectos de Inversión

IDEAS, ESTUDIO, EVALUACIÓN Y DECISIÓN

Generación y desarrollo de ideas de negocio. Estudios para elaborar proyectos de inversión Valoración de la rentabilidad y el riesgo del proyecto. Recomendaciones para tomar la decisión correcta.

Incluye eBook +



Semyraz, Daniel

Proyectos de Inversión: ideas, estudios, evaluación y decisión / Daniel Semyraz; Mónica Laureiro. - 1a edición para el alumno -Ciudad Autónoma de Buenos Aires: DyD, 2025.

298 p. + Legislación; 23 x 16 cm.

ISBN 978-631-6694-17-1

1. Finanzas. 2. Reglamentación de Inversiones. 3. Proyectos de Investigación . I. Laureiro, Mónica. II. Título

CDD 388.114





© 2025 - EDICIONES D&D S.R.L.

Lavalle 1300 - CABA Buenos Aires – Argentina Tel.: (011) 5350-2333



www.edicionesdyd.com.ar info@edicionesdyd.com.ar f instagram/edicionesdyd facebook.com/edicionesdyd

Queda prohibida la reproducción total o parcial por cualquier medio de impresión, en forma idéntica, extractada o modificada; en castellano o en cualquier otro idioma. Las ideas y posiciones expresadas por los autores en sus obras pertenecen exclusivamente a ellos y no siempre son compartidas por la Editorial, por lo que esta no se hace responsable.

Impreso en Argentina

Printed in Argentina

Hecho el depósito que marca la ley 11.723. Primera edición.

Esta edición se terminó de imprimir en el mes de septiembre del año 2025 por Gráfica La Imprenta Ya.

eBook y material descargable

CÓMO ACCEDER

Todos los libros de **Ediciones DyD** tienen su versión en eBook, que es gratis durante un año desde su activación o dos años desde su fecha de edición. Para descargarlo, seguí estos pasos:

INGRESO DESDE SU **PC**Ingresar a:
https://ebook.edicionesdyd.com.ar/



INGRESO DESDE **CELULAR** O **TABLET** Escanee el siguiente **código QR**



- 2 Inicie sesión por medio de Facebook, Google o cree un usuario y contraseña para nuestro sistema.
- 3 Busque y seleccione la obra adquirida.
- 4 Haga clic en el botón **comprar ahora** y luego en **tengo un cupón**, e ingrese los **dígitos** que se encuentran en esta página debajo de la **raspadita** (tiene una validez de canje **de única vez**).



MI CUPÓN:

₩ MATERIAL DESCARGABLE **₩**

Si esta obra indica en su **tapa** que posee material complementario digitalizado, siga los pasos de la quía de descarga que se encuentra dentro del ebook.

NOTA: recuerde sus datos de acceso porque con ellos podrá cargar los códigos de las obras que adquiera.

A mis soles Sofi, Guille y Augus, por ser mi inspiración constante y el motor silencioso de todos mis proyectos. M.L.

A la memoria de mis padres.

ÍNDICE

Prólogo	19
CAPÍTULO I	
CONCEPTOS Y ESTRUCTURA DE UN PROYECTO DE INVERSIÓN	1
1.1. Proyectos de inversión	23
1.1.1. Concepto de proyecto de inversión	24
1.1.2. Proceso de planificación de un proyecto	25
1.1.3. Tipos de proyectos	27
1.1.4. Ciclo de los proyectos de inversión	28
1.1.5. Proceso para elaborar y evaluar un proyecto de inversión	29
1.1.6. Estructura de los proyectos de inversión	30
1.2. Toma de decisiones económicas	32
1.2.1. Modelos de decisión deterministas y probabilísticos	32
1.2.2. Proceso estructurado para la toma de decisiones	33
1.2.3. Toma de decisión sobre un proyecto	35
/-	
CAPÍTULO II GENERACIÓN Y DESARROLLO DE IDEAS DE NEGOCIO	
	27
2.1. Búsqueda de ideas de negocio	3 /
2.1.1 Mativación y justificación de un provecto de inversión	
2.1.1. Motivación y justificación de un proyecto de inversión	38
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio	38 38
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio2. Técnicas para la generación y el desarrollo de ideas	38 38 40
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio 2.2. Técnicas para la generación y el desarrollo de ideas 2.2.1. Tormenta de ideas	38 38 40 40
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio	38 38 40 40 41
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio	38 38 40 40 41 42
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio	38 38 40 40 41 42 43
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio	38 38 40 40 41 42 43
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio	38 38 40 40 41 42 43 44
2.1.2. Disparadores de las ideas de negocio	38 38 40 40 41 42 43 44 45

2.2.9. Mapa mental	47
2.2.10. Utilizar analogías	49
2.2.11. Relaciones analógicas forzadas	50
2.2.12. Enfoque múltiple de la Pirámide de Maslow	51
2.2.13. Análisis de 360° de múltiples etapas	52
2.2.14. Armonizar la cadena de valor con los segmentos de clientes	54
2.2.15. Realizar cambios en la cadena de valor	55
2.3. Resolución a los ejemplos de pensamiento lateral	56
CAPÍTULO III	
ESTUDIO DE LOS PROYECTOS DE INVERSIÓN	
3.1. Proceso para el estudio de proyectos de inversión	57
3.2. Bloques analíticos que forman parte de la elaboración del	
proyecto de inversión	
3.2.1. Estudio de mercado	
3.2.2. Estudio técnico y organizacional	
3.2.3. Estudio económico y financiero	65
3.3. Bloques analíticos que forman parte de la evaluación del	
proyecto de inversión	
3.3.1. Enfoques de la evaluación de proyectos	67
3.4. Aspectos importantes para la elaboración y evaluación de	70
proyectos	
3.4.1. Impactos que provocan los proyectos de inversión	
3.4.2. Momentos del estudio de proyectos de inversión	
3.4.3. Avance secuencial del estudio de proyectos de inversión	
3.4.4. Intensidad de los estudios de viabilidad	
3.4.5. Componentes de los estudios de proyectos de inversión	
3.4.6. Componentes de los proyectos de inversión	/ 6
3.5. Programas informáticos específicos para la elaboración y evaluación de proyectos	77
3.6. Herramientas básicas de matemática financiera	

3.6.1. Valor Tiempo del Dinero	78
3.6.2. Descuento de valores	79
3.6.3. Tasa de descuento aplicable	81
CAPÍTULO IV ESTUDIO DE MERCADO	
4.1. Objetivos y estructura del estudio de mercado	83
4.1.1. Objetivos del estudio de mercado	
4.1.2. Contexto del proyecto	
4.1.3. Concepto de mercado	
4.1.4. Definición de bien (producto o servicio)	
4.2. Análisis de la demanda	
4.2.1. Concepto de demanda	
4.2.2. Identificación de consumidores	
4.2.3. Tendencia de la demanda	
4.3. Análisis de la oferta	
4.3.1. Concepto de oferta	
4.3.2. Estudio de la competencia	
4.3.3. Organización del mercado	
4.4. Análisis de los precios	
4.4.1. Estructura de la cadena de precios	
4.4.2. Mecanismo de fijación de precios en el mercado	
4.4.3. Equilibrio de mercado	101
4.5. Análisis de la comercialización	104
4.5.1. Canales de distribución	105
4.6. Marketing estratégico y operativo	107
4.6.1. Marketing estratégico	107
4.6.2. Marketing operativo	108
4.6.3. Macrosegmentación y microsegmentación	109
4.7. Herramientas para generar un modelo de negocio	111
4.7.1. Modelo de las cinco fuerzas	112

4.7.2. Estrategias competitivas genéricas	112
4.7.3. Detección de oportunidades en el entorno competitivo	113
CAPÍTULO V	
PROYECCIÓN DE LA DEMANDA	
5.1. Objetivos y estructura de la proyección de la demanda	116
5.1.1. Pronósticos y toma de decisiones empresariales	117
5.1.2. Claves para realizar las proyecciones del proyecto	117
5.1.3. Modelización	120
5.2. Fuentes de información	120
5.2.1. Fuentes de información primaria	121
5.2.2. Fuentes de información secundaria	121
5.2.3. Métodos para recolectar información	122
5.3. Métodos para proyectar la demanda del proyecto	122
5.3.1. Métodos cualitativos	123
5.3.2. Métodos cuantitativos	131
5.4. Formas de proyectar los ingresos	144
5.4.1. Cantidad y precio conocidos	144
5.4.2. Cantidad conocida y precio desconocido	145
5.4.3. Cantidad desconocida y precio conocido	145
5.4.4. Cantidad y precio desconocidos	145
5.5. Demanda potencial insatisfecha	145
5.5.1. Consumo aparente y consumo potencial	146
CAPÍTULO VI	
ESTUDIO TÉCNICO	
6.1. Objetivos y estructura del estudio técnico	150
6.1.1. Objetivos del estudio técnico	150
6.1.2. Estructura del estudio técnico	151
6.2. Decisiones de tamaño	151
6.2.1. Tipos de capacidad de planta	152

12 Ediciones DyD

6.2.2. Factores relevantes para definir el tamaño	152
6.2.3. Economías de escala	154
6.2.4. Métodos de cálculo para determinar el tamaño del proyecto	155
6.3. Decisiones de localización	156
6.3.1. Tipos de localización	156
6.3.2. Factores relevantes para definir la localización	158
6.3.3. Métodos de cálculo para determinar la localización del	
proyecto	158
6.4. Proceso productivo	161
6.4.1. Objetivos del estudio del proceso productivo	161
6.4.2. Factores relevantes para definir el proceso productivo	162
6.4.3. Ingeniería del proceso productivo	163
6.4.4. Tipos de proceso de producción	163
6.4.5. Aspectos logísticos	167
6.4.6. Equipamiento	169
6.4.7. Distribución de planta	169
6.5. Organización administrativa	172
6.5.1. Funciones administrativas	173
6.5.2. Principales instrumentos administrativos	174
6.6. Organización jurídica	176
6.7. Marco legal y regulatorio	177
6.7.1. Análisis del marco legal	177
6.7.2. Regulaciones específicas	178
,	
CAPÍTULO VII	
ESTUDIO ECONÓMICO	
7.1. Objetivos y estructura del estudio económico	
7.1.1. Objetivos del estudio económico	
7.1.2. Estructura del estudio económico	
7.2. Egresos relevantes de un proyecto de inversión	
7.2.1. Inversión inicial	183

7.2.2. Egresos operativos	187
7.3. Ingresos relevantes de un proyecto de inversión	193
7.3.1. Ingresos operativos	194
7.3.2. Valor residual	196
7.4. Situaciones particulares que deben considerarse	198
7.4.1. Costos hundidos o sumergidos	199
7.4.2. Reemplazo de activos	199
7.4.3. Punto de equilibrio operativo	200
7.4.4. Enfoques contable y financiero	202
7.4.5. Tratamiento de las depreciaciones y amortizaciones	203
7.5. Efectos impositivos relevantes de un proyecto de inversión	204
7.5.1. Estimación de los principales costos impositivos	205
7.5.2. Efectos tributarios específicos del Impuesto a las Ganancias	207
7.5.3. Efectos tributarios específicos del Impuesto sobre el	
Valor Agregado	209
7.5.4. Efectos tributarios específicos del Impuesto sobre las Ventas	210
7.5.5. Efectos tributarios específicos del Impuesto sobre el	
Patrimonio	211
CAPÍTULO VIII	
EVALUACIÓN DE LA RENTABILIDAD	
8.1. Objetivos y estructura de la evaluación de rentabilidad	213
8.1.1. Objetivos de la evaluación de rentabilidad	214
8.1.2. Estructura de la evaluación de rentabilidad	214
8.2. Financiamiento de un proyecto de inversión	215
8.2.1. Fuentes propias	215
8.2.2. Fuentes ajenas	215
8.2.3. Estructura financiera	216
8.3. Costo del capital	217
8.3.1. Costo de los fondos propios	217
8.3.2. Costo del capital ajeno	217

14 Ediciones DyD

8.3.3. Costo Promedio Ponderado del Capital	218
8.4. Flujo de fondos	219
8.4.1. Objetivos del flujo de fondos	219
8.4.2. Características comunes de todos los flujos de fondos	220
8.4.3. Flujos de fondos elementales	221
8.4.4. Estructura general de un flujo de fondos proyectado	222
8.4.5. Modelos alternativos de flujos de fondos	227
8.5. Tasa de descuento aplicable según el tipo de flujo de fondos	232
8.6. Métodos para realizar la evaluación de la rentabilidad	234
8.6.1. Valor Actual Neto	235
8.6.2. Tasa Interna de Retorno	236
8.6.3. Período de Recupero de la Inversión	238
8.6.4. Relación Beneficio Costo	239
8.6.5. Comparación entre VAN y TIR	240
,	
CAPÍTULO IX	
EVALUACIÓN DEL RIESGO	
EVALUACIÓN DEL RIESGO 9.1. Niveles de conocimiento	
9.1. Niveles de conocimiento	245
9.1. Niveles de conocimiento	245 246
9.1. Niveles de conocimiento	245 246 247
9.1. Niveles de conocimiento	245 246 247 248
9.1. Niveles de conocimiento	245 246 247 248
EVALUACIÓN DEL RIESGO 9.1. Niveles de conocimiento	245 246 247 248 249
9.1. Niveles de conocimiento	245 246 247 248 249
9.1. Niveles de conocimiento	245246248248249249
9.1. Niveles de conocimiento	245246247248248249250
9.1. Niveles de conocimiento	245246247248249249250251
9.1. Niveles de conocimiento	245246248248249250253

9.7. Análisis de riesgo desde la perspectiva de los proyectos de	
inversión	255
9.7.1. Criterios para enfrentar el riesgo	258
9.8. Métodos para realizar la evaluación del riesgo	260
9.8.1. Métodos cualitativos o subjetivos	261
9.8.2. Métodos cuantitativos no probabilísticos	263
9.8.3. Modelos cuantitativos probabilísticos	267
CAPÍTULO X	
DESDE LAS IDEAS HASTA LAS DECISIONES	
10.1. ¿Por qué suelen fallar los proyectos de inversión?	271
10.2. Enfoque tradicional: ¿cómo manejar el proyecto?	
10.2.1. Planificación	
10.2.2. Procesos	
10.2.3. Factores exógenos	
10.2.4. Institucionales	
10.2.5. Personas	
10.2.6. Comunicación	
10.2.7. Riesgo	
10.2.8. Toma de decisiones	
10.2.9. Problemas generales	
10.3. Enfoque innovador: ¿cómo crear el negocio?	
10.3.1. ¿Cómo pasar de una idea de negocio a una herramienta de	
planificación?	278
10.3.2. ¿Qué factores se sobrevaloran en un proyecto de inversión?	281
10.3.3. ¿Qué factores se subvaloran en un proyecto de inversión?	282
10.3.4. ¿Para qué sirven las elasticidades?	283
10.3.5. ¿Cómo avanzar desde el marketing estratégico al marketing	
operacional?	284
10.3.6. ¿Cómo justificar la viabilidad comercial según la tipología	
del emprendimiento?	
10.3.7. ¿Para qué sirve la teoría del ciclo vital?	286

10.3.8. ¿Que restricciones se enfrentan al tener que proyectar la	
demanda?	287
10.3.9. ¿La estructura de financiamiento puede crear valor?	289
10.3.10. ¿Existe un límite para el endeudamiento?	289
10.3.11. ¿Cómo medir el costo de oportunidad en un mercado financiero imperfecto?	290
10.3.12. ¿Cómo realizar la valoración de proyectos en economías inestables?	291
10.3.13. ¿Cómo usar el análisis de riesgo en beneficio del proyecto?	292
10.3.14. ¿Cómo evitar los cisnes negros y cómo tratarlos cuando se presentan?	293
Bibliografía	295

Ediciones DyD 17